



SwissLife

Betriebliche Krankenversicherung

Chefsache Gesundheit: Versicherungsschutz zu Firmenkonditionen

Über die betriebliche Krankenversicherung (bKV) schaffen Unternehmen für die eigene Belegschaft einen einfachen Zugangsweg zu attraktiven Versicherungslösungen. Dies wirkt sich positiv auf beide Seiten aus: Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter erhalten eine ergänzende Versorgung in Form einer Krankenzusatzversicherung, Unternehmen schaffen spürbare Mehrwerte für die Belegschaft und steigern die eigene Attraktivität.

Aktuelle Herausforderungen für Unternehmen – Beispiele aus Praxis und Presse



Wettbewerb am Arbeitsmarkt
Gewinnung von neuen Beschäftigten und Mehrwerte bei Personalsuche schaffen.



Gesundheitsversorgung
Versorgung verbessern und Fehlzeiten reduzieren.



Betriebliche Vorsorgekonzepte
Ganzheitliche moderne Konzepte mit verschiedenen Absicherungsbausteinen.

Fachkräftemangel
Fachkräfte finden, überzeugen und binden.



Junge Talente
Junge Menschen mit neuen Themen erreichen und begeistern.



Soziale Verantwortung
Unterstützung von Mitarbeitenden und Familienangehörigen, Ausgleich von Versorgungslücken.



Mitarbeiterbindung
Neue Anreize für Mitarbeiter/-innen schaffen und diese im Unternehmen halten.



Stärkung als Arbeitgeber
Differenzierung gegenüber Wettbewerbern, Schaffung von spürbaren Mehrwerten.



Alternative „Vergütung“
Sinnvolle Angebote und Perspektiven neben der klassischen Vergütung.

Wirkungsfelder der bKV – Mehrwerte schaffen für Unternehmen und Belegschaft

Gesundheitsversorgung

Versorgung der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter verbessern, je nach Tarif auch für Familien erweiterbar.

Mitarbeiter/-innen finden

Mitarbeitende, Talente und Fachkräfte am Arbeitsmarkt finden, gewinnen und begeistern.

Mitarbeiter/-innen binden

Fluktuation senken, Angestellte sowie Fachkräfte binden, überzeugen und motivieren.

Unternehmen stärken

Aktiv Zusatzleistungen anbieten, spürbare Mehrwerte schaffen und Attraktivität steigern.

Krankenstand

Versorgung verbessern und im Idealfall krankheitsbedingte Fehl- und Ausfallzeiten reduzieren.

Vorsorgekonzepte ergänzen

Bestehendes betriebliches Angebot des Unternehmens ergänzen und ausbauen.

Wichtige Absicherungsbausteine der bKV – Versicherungsschutz so individuell wie Ihre Kundschaft



Zahnersatz und
-behandlung



Vorsorgebausteine



Budgettarife
(jährliches Budget)



Krankenhaus
(z. B. 1- oder
2-Bett-Zimmer)



Ambulant
(z. B. Brille, Ausland,
Kur)



Auslandsreisen



Tagegelder
(z. B. Krankentagegeld)



Naturheilverfahren

Darum sind wir Ihr Partner – Spezialisiert! Persönlich! Individuell!

Wenden Sie sich bei allen Fragen zur betrieblichen Krankenversicherung an uns. Nutzen Sie die persönliche und individuelle Unterstützung durch die Expertinnen und Experten des Krankenversicherungs-BackOffice. Zusammen mit Ihnen finden wir die passende Lösung für Ihre Firmenkundschaft. Wir begleiten Sie im gesamten Prozess, von der Ersteinschätzung, über die Erstellung von Angeboten und Vergleichen, bis hin zur Implementierung im Unternehmen.

Ihr Krankenversicherungs-BackOffice

Swiss Life Partner Vertriebs GmbH & Co. KG
Fischertwiete 2, 20095 Hamburg
Tel. 040/355 427 0
pkv-info@slp-hamburg.de

Angebotserstellung leicht gemacht

Mit einem Kurz-Fragebogen einfach
und schnell zum bKV-Vergleich

► Zum Fragebogen bKV

Themenseite bKV

Alle wichtigen Informationen zur
bKV auf einen Blick

► Zur Themenseite bKV

Unsere bKV-Partner im Überblick – Wir finden zusammen mit Ihnen die passende Lösung

Allianz 



Gothaer


HanseMerkur

KlinikRente

LKH

R+V
Du bist nicht allein.

SDK

SIGNAL IDUNA 

 uniVersa
Krankenversicherung a. G.

württembergische
Ihr Fels in der Brandung.

Weitere Ventilpartner für die betriebliche Krankenversicherung:

Axa, Continentale, Hallesche, Münchener Verein, Nürnberger, Versicherungskammer Bayern

Alle vorliegenden Informationen wurden mit größtmöglicher Sorgfalt erstellt, dies gilt auch für etwaige Links. Dennoch können wir für Richtigkeit, Vollständigkeit und Aktualität der Daten und Angaben sowie für Übermittlungsfehler keine Haftung oder Garantie übernehmen. Eine Entscheidung über die Versicherbarkeit oder Annahme eines Risikos trifft nur der jeweilige Kooperationspartner auf Basis der gesellschaftsspezifischen Annahmepolitik und individuellen Risikoprüfung im Einzelfall. Die rechtsverbindliche Beschreibung des Versicherungsschutzes ergibt sich ausschließlich aus den im Versicherungsschein dokumentierten Leistungen sowie aus den vereinbarten Versicherungsbedingungen.